



IRAN

Update: EU + US Embargo-Vorschriften Gestaltung von Export-Verträgen

- ◆ EU & US Iran-Sanktionen nach dem Wiener Abkommen
- ◆ Zeitplan für aktuelle und künftige Änderungen
- ◆ Vorbereitung von Export-Verträgen vor Sanktionen-Aufhebung
- ◆ rechtskonforme Gestaltung Ihrer Geschäftsbeziehung
- ◆ Neue Chancen für Ihre Geschäftsbeziehungen?
- ◆ Absicherung von Iran-Geschäften
- ◆ Risikominimierung für Güterlieferungen u. Finanztransaktionen
- ◆ Embargo-Umgehung vermeiden!

Vorträge teilweise in englischer Sprache.

Donnerstag, 10. September 2015

9.00 – ca. 17.30 Uhr

Wien

Zielgruppe

- ◆ Export-Manager
- ◆ Compliance Officer
- ◆ Geschäftsführer
- ◆ Projektleiter
- ◆ Mitarbeiter Exportfinanzierung Banken & Unternehmen
- ◆ Firmenjuristen + Rechtsanwälte
- ◆ Internat. Business Development Manager

Hintergrund & Seminarziel

Nach Abschluss der Verhandlungen zwischen den USA, EU und Iran und Unterzeichnung des Wiener Abkommens steht nun der Zeitplan für die schrittweise Aufhebung bzw. Erleichterung der Sanktionen fest.

In der Zwischenzeit verhandeln zahlreiche iranische Firmen mit Unternehmen in der ganzen Welt neue Verträge. Aus juristischen Gründen müssen diese teilweise bereits unterschriftsreifen Verträge solange „in die Schublade“ gelegt werden bzw. das Inkrafttreten derselben aufgeschoben werden, bis die entsprechenden Sanktionen reduziert oder aufgehoben werden.

Österreichische Unternehmen müssen zwar nicht auch die US-Vorschriften beachten (außer es sind US Teile in der Supply-Chain inkludiert), aber europäische Banken (quasi alle haben auch US\$ Geschäft) werden voraussichtlich erst dann den Zahlungsverkehr mit dem Iran beginnen, wenn auch US Vorschriften dies erlauben.

Auch wenn die Sanktionen reduziert werden, werden die Exporte und Zahlungen auch weiterhin mit hohen Risiken behaftet bleiben – mit zivil- und strafrechtlichen Folgen. Daher ist das entsprechende rechtliche Know-how unumgänglich. Nicht nur die Sanktionen gilt es zu beachten, sondern auch die sorgfältige Rechtswahl, Vertragsgestaltung und Finanzierung sowie Zahlungsabsicherung sind zentrale Punkte. Dieses Seminar ermöglicht Ihnen, Export-Verträge mit dem Iran ohne unnötiges Risiko vorzubereiten, die realen Schwierigkeiten zu kennen, um bei der Aufhebung der Sanktionen ihre vorbereiteten Verträge sofort in die Tat umsetzen zu können.

Die Vortragenden kennen aus Ihrer täglichen Arbeit die Do's and Don'ts des Iran-Handels. Sie erhalten anhand von praxisorientierten Fallbeispielen einen Überblick zu den aktuellen rechtlichen Fragestellungen des Exports.

Referenten

- | | |
|--|--|
| Dr. Harald Hohmann , Rechtsanwalt, Kanzlei Hohmann Rechtsanwälte | www.hohmann-rechtsanwaelte.com |
| Dr. Bijan Khajepour , Direktor, Atieh International, Atieh Group of Companies | www.atiehinternational.com |
| Karl Lebeda , Bundesministerium für Wissenschaft, Forschung und Wirtschaft | www.bmwf.gv.at |
| Babak Namazi , Partner, Amereller Legal Consultants (Dubai office), founder, Atieh Associates Law Firm Tehran | www.atiehassociates.com |
| Mag. Ferdinand Schipfer , Exportgarantien/Projektmanagement, Österreichische Kontrollbank AG | www.oekb.at |

ICC Austria - Ihr Partner rund um Außenhandel und Recht

ICC Austria berät Sie bei:

- Internationaler Vertragsgestaltung, Import- und Exportverträge
- Finanzieller Absicherung von Verträgen: Dokumentenakkreditiv, Bankgarantie
- Taktischem Vorgehen bei internationalen Verhandlungen
- Schiedsgerichtsbarkeit und Mediation
- Prävention vor Korruption, Wirtschaftskriminalität, Produktpiraterie, Betrug, Spionage

Programm

Einführung (*Khajepour*)

- Aktuelle politische & wirtschaftsrechtliche Lage im IRAN – letzte Entwicklungen u. Ausblick
- Ergebnis der internationalen Verhandlungen mit EU und USA
 - ⇒ Konsequenzen für die Iran Embargo Vorschriften

Sanktionen u. Exportkontrolle (*Hohmann, Lebeda*)

- Juristische Neuerungen bei den Embargo-Vorschriften: Was ändert sich durch das Wiener Iran-Abkommen?
- Zeitplan für aktuelle und künftige Änderungen
- Rechtsfragen zum Iran-Embargo (EU, USA, UN, Österreich) anhand von Fällen
 - Güterprüfungen
 - Personenprüfungen
 - Extraterritoriales & Finanztransfers
- Vermeidung von Embargo-Umgehung

Vertragsgestaltung bei Exporten (*Namazi – Vortrag in englischer Sprache*)

- Preparation of contracts
- Suspension of contracts due to sanctions (force majeure) and regulatory approvals
- Formulation/Wording of contracts
- Applicable law, Damages, Termination of Agency Agreements & of sales contracts
- Dispute resolution – Iranian courts versus arbitrations
- Options for presence upon easing/removal of sanctions
- Do's and Don'ts

ÖKB Finanzierung u. Zahlungsabsicherung (*Schipfer*)

- aktueller Status
- Neuerungen u. Auswirkungen auf ÖKB finanzierte u. gesicherte Lieferungen

Publikationen

Auf Anforderung übersenden wir Ihnen gerne unsere komplette Publikationsliste

Publ. Nr.	Sprache	Titel	€
686	EN	ICC Guide to Export/Import – Global Standards for International Trade	65,00
738	EN	ICC Model International Sale Contract	75,00
646	EN	ICC Model Distributorship Contract (Sole Importer-Distributor) inkl. CD-ROM	75,00
766	EN	ICC Model Commercial Agency Contract	69,00
664	EN	ICC Model Confidentiality Agreement	40,00
600	DE/EN	Einheitliche Richtlinien und Gebräuche für Dokumenten-Akkreditive (ERA 600)	25,00

Alle Preise zzgl. 10 % Verpackung u. Porto und 10 % MWSt.

Weitere Publikationen unter www.icc-austria.org – Publikationen

All ICC rules and publications are protected by copyright. Their reproduction in any form is strictly forbidden without the authorization on ICC.

Anmeldeformular

per Mail oder Fax an:

Frau Cennet Kacan
ICC Austria – Internationale Handelskammer

@ E-Mail: c.kacan@icc-austria.org

☎ Tel.: +43-1-504 83 00-3718

☎ Fax: +43-1-504 83 00-3703

Konzept, Inhalt: **Frau Mag. (FH) Doris Feichtl**

weitere ICC Austria Seminare:

- **VAE, KATAR, SAUDI ARABIEN: Recht u. Vertragsgestaltung bei Export & Transport**
7. Oktober 2015, Wien
- **Die richtige Exportkalkulation**
13. Oktober 2015, Wien
- **Risiken des internationalen Mitarbeitereinsatzes**
15. Oktober 2015, Wien
- **Erfolgreiche Vertragsverhandlungen mit ARABISCHEN Geschäftspartnern**
10. November 2015, Wien

alle Details auch unter: www.icc-austria.org

Registrierung

IRAN - Update: EU + US Embargo-Vorschriften - Gestaltung von Export-Verträgen

10. September 2015

9.00 – ca. 17.30 Uhr

Wien

Ich bin damit einverstanden, dass meine Daten elektronisch gespeichert werden und ich per Post, Fax oder E-Mail über weitere Veranstaltungen informiert werde.

Teilnahmegebühr

inkl. Seminarunterlagen,
Kaffeepausen, Mittagsimbiss

€ 490,00 + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 392,00 + 20% USt.

Anmeldeschluss
4 Werktage vor dem Seminar

Bei Buchung bis zum 31.07.2015
erhalten Sie 4% Frühbucherrabatt!

Bitte beachten Sie, dass die Teilnahmegebühr vor dem Seminar entrichtet sein muss!

Teilnehmer Information

Familienname: Vorname: Titel:

Unternehmen:

Adresse:

PLZ: Ort:

Telefon: Fax: E-Mail:

Funktion / Position im Unternehmen:

Rechnungsdaten

Unternehmen:

UID Nummer (verpflichtend für die Rechnungslegung):

Adresse:

PLZ: Ort:

Anmerkungen:

Stornobedingungen:

Bitte haben Sie Verständnis, dass eine Stornierung sowie eine etwaige Rückerstattung der Seminarkosten nur bei Rücktritt bis 14 Tage vor dem Seminartermin (7 Tage für ICC-Austria Mitglieder) möglich ist. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Erfolgt keine fristgerechte Stornierung wird der volle Seminarbetrag fällig. Selbstverständlich können Sie bei einer persönlichen Verhinderung einen Vertreter entsenden.

.....
 Datum

.....
 Unterschrift